

RÉDUIRE LA TAILLE

des bassins existants

Combien de clients réfléchissent chaque année à reboucher leur piscine ? Souvent par manque de connaissance, de patience, d'envie de l'entretenir, car trop grande et mal équipée, elle en devient une corvée, loin d'être un espace de détente. Et si vous leur proposiez une piscine à leur échelle?

ransformation des usages de l'extérieur, nouvelles technologies, augmentation des coûts de l'énergie... Les particuliers ont évolué dans leur vision du paysage et de leur piscine. Dans les jardins, il existe de nombreux bassins construits il y a plus de 15-20 ans. Grands, profonds, équipés du strict minimum, pas toujours faciles à gérer et à entretenir. Pour vous professionnels, c'est une aubaine.

Séduire avec les bons arguments

Il ne s'agit plus de simplement proposer le changement du liner dans vos démarches commerciales, mais de convaincre les clients qu'avec un bassin de taille réduite et mieux équipé, leurs besoins seront comblés. Offrez-leur la facilité d'entretien, des économies d'énergie, dans un espace détente, voire ludique, personnalisé pour leurs usages quotidiens, seul ou en famille. Comme le souligne Michel Ouallet, gérant de l'entreprise Central Piscines et concessionnaire Everblue : "Dans le temps on ne faisait que de grands bassins, c'était la norme. Aujourd'hui,

la tendance et les envies ont changé. Certains clients veulent désormais réduire leur piscine et l'adapter aux usages modernes."

Réformer les dimensions

Le plus gros du travail de rénovation concerne la structure. Comme l'explique Xavier Fourel, PDG d'Aquilus Groupe : "Dans ce marché riche en possibilités, il est bien souvent nécessaire d'adapter les piscines aux usages modernes, avec des fond plats à 1,50 m, ou mixtes, pour concilier petit et grand bain. Pour la surface, tout dépend de l'usage que veulent en faire les propriétaires : un simple rafraîchissement ? Une pratique quotidienne du sport ? Profiter d'un bain à remous ? C'est aux pros d'élucider le réel besoin. N'oubliez pas que ces rénovations sont souvent motivées par le désir de moderniser la piscine et de l'adapter aux usages contemporains." D'ailleurs, l'accès facile au bassin étant un vrai sujet, les clients seront ravis de profiter d'un escalier, d'une plage californienne ou d'un banc en fonction de ce que vous aurez décelé dans leurs besoins, à inclure dans la structure.



aux nouvelles dimensions. Puis, nous avons installé un PVC Armakor Prestige coloris Nordic, un volet immergé Aston, un filtre HR et Glass média Micro, un électrolyseur Eversalt, un Steriredoc et Régul pH, une pompe à chaleur Everdream, et enfin une pompe de relevage pour récupérer les eaux de pluie dans la zone où le bassin a été réduit", détaille Michel Ouallet.



Le récupérateur d'eau d'Aquilus régule le niveau d'eau de la piscine de manière efficace. Il stocke l'eau excédentaire lors de "trop-pleins" et la réintroduit dans le bassin grâce à une pompe immergée. Un capteur mesure précisément l'eau manquante, assurant ainsi un contrôle optimal. Pour réduire l'évaporation, il est conseillé d'associer le récupérateur à une couverture de bassin, permettant une gestion raisonnée et optimale de l'eau et une consommation réduite.





Que ce soit pour réduire la consommation d'eau, d'électricité ou de produits de traitement, ou pour offrir une meilleure expérience de vie à vos clients, les fabricants ne manquent pas d'options pour vous prêter main forte. Filtres à cartouches, pompes à vitesses variables, régulateurs, volets et couvertures, pompes à chaleur solaire, cuve de récupération de l'eau, abris de piscine... "Les clients sont de plus en plus conscients des enjeux environnementaux et sont prêts à faire des concessions pour économiser l'eau et l'énergie. Bien qu'ils aient souvent les moyens financiers pour les rénovations, l'incertitude économique actuelle crée un certain attentisme, freinant les décisions. A nous de les convaincre!", poursuit Xavier Fourel.

Se différencier

Pour rester dans la course et faire tourner son affaire, il faut se différencier. C'est ce que nous dévoile Michel Ouallet. Pragmatique face au marché, il explique : "Je ne cours plus après les nouvelles constructions comme par le passé. Je me concentre sur des projets spécifiques, des piscines à débordements, des bassins mieux équipés, où l'expertise de mon entreprise se distingue de la concurrence. La rénovation étant la part la plus importante de mon activité désormais, je constate une réelle demande des clients pour réduire leur bassin devenu trop grand. Chaque projet est unique, technique et tend à répondre à des besoins parfois complexes, mais toujours intéressants pour progresser dans le métier."



Votre équipe commerciale toujours à votre écoute !

3 SITES | 1 SEUL NUMÉRO

+33 (0)4 68 92 94 00

AU SERVICE DES PROFESSIONNELS

sorodist.com













Le système Marinal Evo permet de réduire la taille d'une piscine existante rapidement. Par exemple, l'assemblage et le coulage pour ajuster une piscine de 8 x 4 m peuvent être réalisés en une journée, garantissant une structure indéformable et infissurable, même sur des terrains difficiles. Ce système utilise des panneaux composés d'une face filtrante en métal et d'une face plane en fibro, toutes deux renforcées par des raidisseurs verticaux et connectées par des connecteurs articulés pour un transport et une manipulation aisés.

